

# Demanda del Mercado

Si en tu negocio necesitas determinar y asignar objetivos de venta, planear tu inventario, lanzar un nuevo producto, medir desempeño, nuestra visión para calcular la **Demanda del Mercado** basado en el comportamiento de los clientes más que en el comportamiento de tus ventas es de mucha utilidad para:

- Lograr una buena planeación.
- Hacer ajustes oportunos y certeros.
- Eficientar costos y esfuerzos.
- Saber desde un inicio cómo cumplir tus objetivos.

Para lograr los puntos anteriores, con nuestra experiencia en análisis geoespacial y consultoría con bases científicas te compartimos nuestra visión para calcular la **Demanda del Mercado**:

